

Tisztelt Márkakereskedő kollégák!



CSIKI-BÉCE LAJOS
Fiat Márkaszövetség
elnök

Nehéz napjainkról nem csak a híradásokból tájékozódtok, érzitek azt mindannyian, hisz a szakma elvesztette profitabilitását a válságtól függetlenül is, amelynek felelőssége nagymértékben saját magunkat terhel. Ilyenkor még jobban körül kell néznünk, hol lehet még „szorítani a nadrágszíjon”.

Néhány gondolat, amely segíthet a nehéz hétköznapiakban, a cégfinanszírozás egyre nehezedő területén.

- Ha felteszik a kérdést: A devizahitel kinek jelent kockázatot – a banknak vagy a márkakereskedőnek? Számoljanak utána, 270 Ft/euro körül egyértelműen érdemes hitelt euroban felvenni, hiszen az Euribor 3,25% körülre csökkent miközben a BUBOR 11,5% -ra. Forintban egyszerűen nem kitermelhetőek a magas kamatok – garantáltan.

- Hitelek konverziója devizáról forintra? Nem, most nem szabad megtenni – ez egy felelőtlen tanács, amelyet nem csak banki szakemberek de a miniszterelnök szájából is hallottam főhírekben! Ma egy ilyen tanácsért szívem szerint büncselekmény gyanújával feljelentést tennék egy pénzügyi kultúrájában elmaradt, védtelen Magyarország polgárainak nevében.

- Készletek finanszírozásának kockázatai. Javaslatom, drasztikusan csökkentsék készleteiket az importóri nyomások ellenére, és lehetőleg találjanak egyedül készletfinanszírozási konstrukciókat! Forintalapon nagyon drága, devizaalapon az árfolyamkockázatok mellett a konverziós költségek is magasak. Van optimális megoldás és jó példa!

- Hitelkeret multicurrency jelleggel – HUF-EURO

- Hitellehívás mindig az erős devizanemben a készletfinanszírozótól! Most például euro. A készletfinanszírozás ez esetben kedvező kamatozással – pl. $3,25+1\%=4,25\%$ is lehet

- A teljes hitelkeret lehívása forint banki betéti óvadéki számlára, ahol forintalapon 10% felett kamatozik és pénzügyi eredményt termel a dealernek.

- A készletfinanszírozó ezen forintszámláról az igényelt gépjármű készletfinanszírozására kiegészíti a készletfinanszírozás összegét Ft alapon.

- Gépjármű eladásakor a kereskedő (ezen forintalapú, óvadéki számlára) befizeti a korábban lehívott összeget és megkapja az eladáshoz az okmányokat.

- Az óvadéki számlán a forint-euro hitel váltásával, ha jól időzítvé hiteldevizanemet váltunk, jelentős árfolyamnyereségre is szert tehetünk, de semmiképp nem kell árfolyamvesztést realizálnunk, csak a futamidő végén, ha nem előztük meg idő előtti kedvező váltással, akkor viszont az árfolyamon nyerhetünk is. Ha legalább egy év vagy hosszabb a hitelkeret, az árfolyamkockázat minimalizálható, vagy akár nyereségre váltható.

- Nem kell egyes autók eladásánál konverzi-



ós veszteségeket realizálni + árfolyamvesztést, ha a fenti konstrukcióra megnyerjük finanszírozó partnerünket. A hitelkeret és hitel lejárat a márkakereskedő és a finanszírozójának minőségi kapcsolatán múlik.

- Beruházási hitelek optimalizálási lehetőségeként lehetőleg váltsuk át euroba – megéri, illetve a hitelek lejáratát előtt például CHF esetén egyeztessünk bankunkkal és a lejárat előtt egy jó árfolyam birtokában hosszabbítsunk és konvertáljunk – lehetőleg euróra.

Számoljunk egyre magasabb energiaárakkal, ezért a költségeink csökkentése érdekében számtalan házi praktika segíthet:

- Kapcsoljunk takarékra – magas energiaárak kockázatainál egy-két fok hőmérséklet-csökkentés is jelentős megtakarítást hozhat!

- Elektromos költségeink optimalizálása érdekében nézzük meg szakemberrel, hogy gazdaságosan vételezzünk-e, lehetnek-e áramvásárlás kapcsán megtakarításaink. Ritkán használt terek – raktárak, közlekedők – esetén alkalmazunk mozgásérzékelőket és ahol hosszú ideig világítunk – mindenképp megéri energiatakarékos forrásokra váltani. Ellenőrizzük, hogy legnagyobb fogyasztóink, a gépeink indokoltan üzemelnek-e.

- Gázszámlánk csökkentése érdekében keressünk házon belül alternatívákat, garantáltan egyre többet fogunk fizetni érte!

- Tartsuk bent a meleget – ha már magas költségek mellett kifűtöttük létesítményeinket, nézzük meg rendben van-e a hőszigetelés, a nyílászárók, de ne feledkezzünk meg arról, hogy légtechnikai gépeinket nem baj, ha hővisszanyerővel látjuk el és takarékosabb üzemmódban, rövidebb ideig üzemeltetjük, mint nyáron vagy átmeneti időszakban. Azt is délután, amikor télen rendszerint melegebb van. Nyáron viszont erőteljes hajnali szellőztetés segít csökkenteni a klimatizálás költségeit!

- Épületfelügyelet, gépészeti vezérlések alkalmazása különösebb beruházások nélkül is jelentős megtakarítást jelenthet.

- Kommunikációs költségeink csökkentése a munkatársainknál kezdődik, nem árt a kontroll sem az interneten sem a telefonbeszélgetéseken. Azt se hagyjuk figyelmen kívül, hogy a szolgáltatók versenyében egy elkényeztetett szektor költségeiről időnként újra kell tárgyalni – bátor árcsökkentést célként kitűzve.

Legjobb szándékkal egy nehéz időszak átélése érdekében lehetőségeit latolgatva, sorstársaként:

CSIKI-BÉCE LAJOS